

EDIÇÃO
COMEMORATIVA

OUTUBRO
2007

317

JCS

**Jornal
dos Corretores
de Seguros**

Uma publicação mensal
do Sincor-SP



SEU JORNAL

12 de Outubro

DIA DOS CORRETORES DE SEGUROS



LEIA MAIS NA PÁGINA 09

4ª Conseguo, realizada no Rio, discute temas do mercado

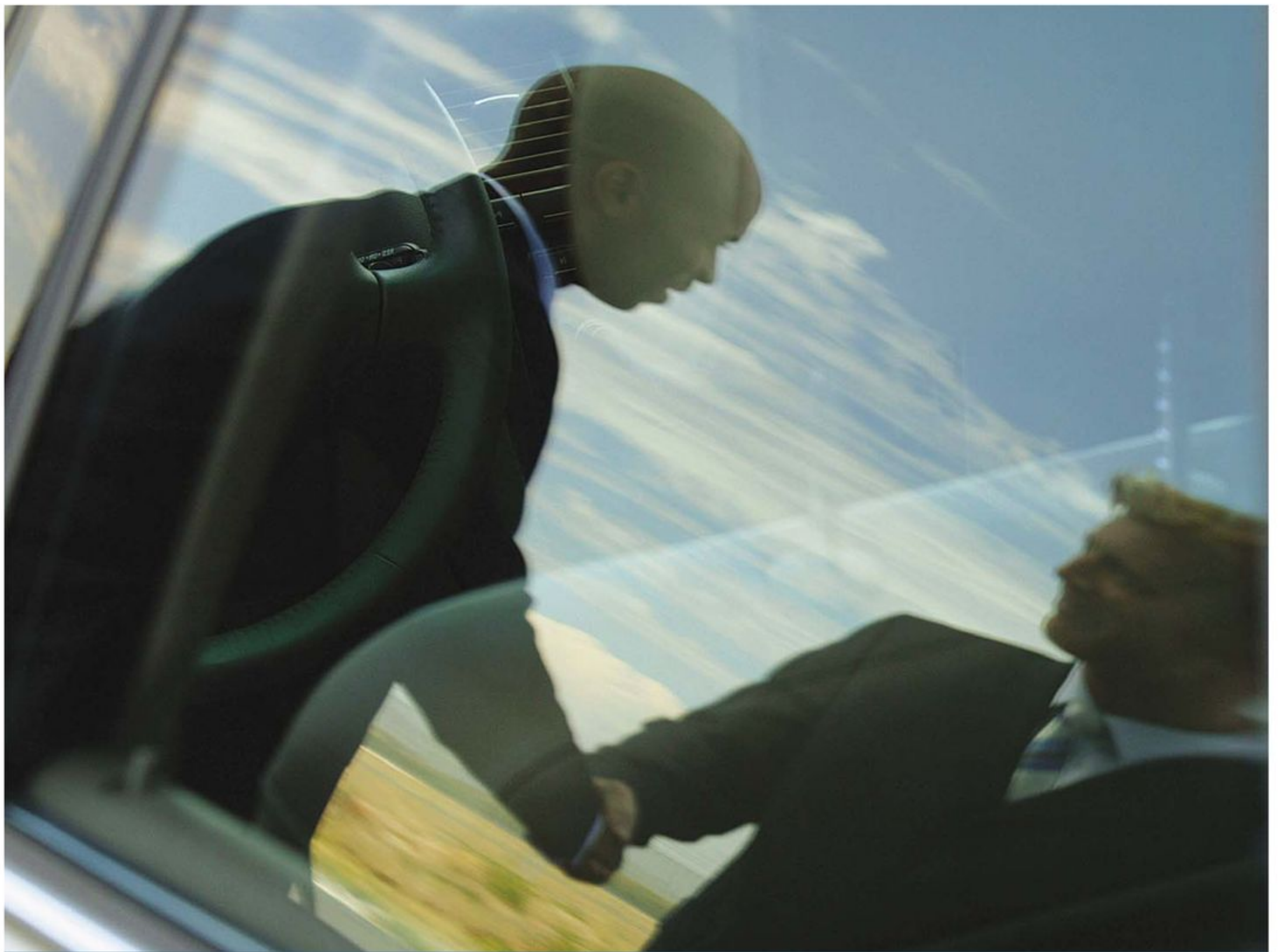
O evento ofereceu, entre 12 e 14 de setembro, no Rio de Janeiro, oito palestras, dois fóruns e uma oficina, além de mais de 20 expositores e debatedores que levaram informações e trouxeram muitas reflexões sobre o mundo do seguro

LEIA MAIS NAS PÁGINAS 06 E 07

Sincor-SP e Sebrae-SP unem-se para desenvolver cultura empreendedora

Com a idéia de contribuir com a sustentação dos negócios conduzidos pela classe, o Sincor-SP e o Sebrae-SP vão desenvolver uma cultura empreendedora entre os corretores de seguros do Estado de São Paulo

LEIA MAIS NA PÁGINA 13



Corretor e vidros automotivos: Só nós lembramos deles todos os dias.

Existem coisas que as pessoas só notam quando precisam. Nessas horas, poder contar com um profissional como você e com uma empresa que há mais de 15 anos é sua parceira, faz toda a diferença. Obrigado por seu profissionalismo e confiança, que resultaram em milhares de clientes satisfeitos em todo o Brasil. **Corretor, parabéns pelo seu dia!**

Atendimento ao Corretor: 0800 707 8757

www.carglass.com.br



CARGLASS[®]
VIDROS AUTOMOTIVOS

A importância do Cultura do Seguro



Em 1992, quando ainda se começava a falar em inovação, o Sincor-SP colocava em prática uma iniciativa realmente inovadora. Com a participação de uma pequena equipe, foi lançado o Projeto Cultura, que buscava divulgar a idéia de segurança e proteção através do seguro.

O lançamento ocorreu durante o Conec. Na ocasião, a mesa de trabalho do evento estava composta por representantes da iniciativa privada, órgãos governamentais e de classe. Todos foram submetidos à curiosidade dos alunos das escolas presentes, manifestada através de uma saraivada de perguntas.

Depois de firmada a presença junto aos adolescentes, o projeto chegou aos públicos universitário e empresarial, demonstrando força. Quando chegou à Fenacor e, logo depois, à Funenseg, a iniciativa ganhou amplitude, com Hélio Rosas e Carlos Bianchini falando de seguros na televisão, na forma de noticiário jornalístico. Quase ao mesmo tempo, vieram as ações de *merchandising* nas novelas: O Rei do Gado, Suave Veneno, Torre de Babel e Terra Nostra.

Paralelamente, as discussões avançavam, diagnósticos foram ajustados, novos marcos pragmáticos foram constituídos e ações efetivas desencadeadas, concatenando-as dentro dos objetivos de produção do conhecimento sobre seguros e sua urgente transformação em riqueza cultural.

Dentro desse espírito, a Funenseg lançou o Momento Seguro sob o comando de Tony Ramos. As ações sob a Funenseg, no entanto, não pararam aí. Cinco filmes de alta qualidade técnica e excelente conteúdo foram produzidos repetindo sempre o refrão "Seguro...só com corretor de seguros"

Depois dessa avalanche de iniciativas, que atingiu mais de 500 mil pessoas em todo o país, o Cultura deu uma pausa.

Recentemente, com base na ampla experiência anterior, o Sincor-SP firmou uma parceria com o Sindgesp para, mais uma vez, materializar e impulsionar o projeto de levar informação e conscientização sobre os instrumentos de proteção - uma atitude cada vez mais fundamental para a construção de um futuro, de fato, promissor para os segurados.

Os dois sindicatos estão ampliando o pioneiro Programa Cultura do Seguro, agora com o slogan - "Educar Pra Proteger".

**"O Cultura continua vivo, sim!
Vemos com satisfação
que aquilo que surgiu
modestamente em São Paulo
vai ganhando força em todo
o país. E levar a cultura do
seguro a todos os cantos
é nosso dever e obrigação"**

Intensificando a atuação, fizemos seminários com juízes de primeira, segunda e terceira estâncias. Este ano, foram realizadas palestras para mais de 100 mil alunos de segundo e terceiro graus. Estamos também firmes nos estados do Rio de Janeiro e Minas Gerais, ao mesmo tempo em que outros estados já demonstraram interesse. O programa será copiado e é para isso mesmo que existe essa proposta, que é do mercado de seguros.

Dentro dos esforços da nova iniciativa, o programa agora volta à TV, reforçando o conteúdo que o envolve. Eu e Pedro Barbato falaremos sobre seguros toda segunda-feira, da meia noite a meia noite e meia, na TV Gazeta de São Paulo e através

de vários canais a cabo.

Em resumo, o Cultura continua vivo, sim! Vemos com satisfação que aquilo que surgiu modestamente em São Paulo vai ganhando força em todo o País. E levar a cultura do seguro a todos os cantos é nosso dever e obrigação. 🌐

LEONCIO DE ARRUDA

DIRETORIA EXECUTIVA:**PRESIDENTE:**

LEONCIO DE ARRUDA

1º VICE-PRESIDENTE:

MÁRIO SÉRGIO DE ALMEIDA SANTOS

2º VICE-PRESIDENTE:

ALEXANDRE MILANEZ CAMILLO

1º SECRETÁRIA:

CÁSSIA MARIA DEL PAPA

2º SECRETÁRIO:

ADEVALDO CALEGARI

1º TESOUREIRO:

ORLANDO FILIPE DE GOUVEIA

2º TESOUREIRO:

LEILANE AP. FIGUEIREDO STRONGREN

SUPLENTE DA DIRETORIA EXECUTIVA:

ARTHUR CICONE JÚNIOR, JORGE TEIXEIRA BARBOSA, CELSO LOPES, NELMA DOMINGOS RIBEIRO PEREIRA, PLÍNIO GILBERTO SPINA JR., CARLOS ALBERTO ANTONIETTO, LUIZ CARLOS ALVAREZ MORALES JR.

EFETIVOS DO CONSELHO FISCAL:

JULIO CÉSAR PASQUINELLI, MAURO ANTONIO LARANJA, JÚLIO CÉSAR SALLES MURAT

SUPLENTE DO CONSELHO FISCAL:

ANTONIO CARLOS FERRAZ DE OLIVEIRA, MIGUEL A. FIORI SOBRINHO, JOSÉ GERALDO DA SILVA

DELEGADOS FENACOR:Efetivos: LEONCIO DE ARRUDA, LUIZ IOELS
Suplentes: NELSON MARTINS FONTANA, DINIZ NUNES CAETANO**SINDICATO DOS CORRETORES DE SEGUROS, EMPRESAS CORRETORAS DE SEGUROS DE SAÚDE, DE VIDA, DE CAPITALIZAÇÃO E PREVIDÊNCIA PRIVADA NO ESTADO DE SÃO PAULO.**Rua Líbero Badaró, 293 - 29º andar
São Paulo - Centro

CEP: 01009-907

Tel.: (0xx11) 3188-5000

GERÊNCIA-GERAL SINCOR-SP:

ALBANO RIBEIRO NETO

JORNAL DOS CORRETORES DE SEGUROS

É uma publicação mensal do Sincor-SP.

Circulação Nacional

e-mail: jcs@sincorsp.org.br

Editora Responsável:

Mariana Peres Maziero MTB 46.921/SP

e-mail: noticias@sincorsp.org.br

Telefone: (11) 3188-5052

Assessoria Editorial: DIZ Comunicações

Assessora de Comunicação: Thaís Ruco

MTB 49.455/SP

Revisora: Thaís Moreira MTB 47.213/SP

Conselho Editorial: Coordenador: Francisco Celso

Latini (Tico), Leoncio de Arruda, Diniz Nunes Caetano,

Boris Ber, Alexandre Milanez Camillo

Publicidade: Marília Diniz: (11) 3188-5068

e-mail: jornal@sincorsp.org.br

Direção de Arte: ÔPERA Comunicação

Tiragem: 30.000 exemplares

DELEGADOS REGIONAIS:**ABCDMR**

CARLOS ALBERTO PELAIS

ARAÇATUBA

JOSÉ ANTONIO VESCHI

ARARAQUARA

JOSÉ ROBERTO PLACCO RODRIGUEZ

ASSIS

WAGNER LUIZ MARTINS

BARRETOS

ANDRÉ MENDES CAMILLO

BAURU

FERNANDO ANTÔNIO KAUFFMAN ALVAREZ

CAMPINAS

CARLOS APARECIDO CUNHA

FERNANDÓPOLIS (S. J. RIO PRETO)

MILTON LUIZ DA SILVA

FRANCA

PAULO BATISTA DE ALCANTARA

GUARULHOS

LUIZ CARLOS RUIVO

JUNDIAÍ

SIMONE CRISTINA F. MARTINS

MARÍLIA

MARCO ANTONIO MARIANO

MOGI DAS CRUZES

WILTON JOSÉ NOGUEIRA

NOVA ALTA PAULISTA

WALDIR BAESSA

OSASCO

EDUARDO MINC

PIRACICABA

CARLOS ALBERTO CAPORALI

PRESIDENTE PRUDENTE

ROBERTO BELCHIOR

RIBEIRÃO PRETO

PEDRO ANTONIO LOPES

SANTOS

FRANCISCO JOSÉ KNUDSEN

SÃO CARLOS

ANTONIO CARLOS JOÃO

SÃO JOÃO DA BOA VISTA

SILVIA HELENA RINALDI LARA

SÃO JOSÉ DO RIO PRETO

RAFAEL M. DE FREITAS CARVALHO

SOROCABA

GILSON DOMINGUES MORAIS FILHO

TAUBATÉ

FRANCISCO SERGIO CASIMIRO

VALE DO PARAÍBA

LUIZ ROBERTO PEREIRA

REGIONAL NORTE

CARLOS ALBERTO BATISTA DE LIMA

REGIONAL SUL

FRANCISCO VIEIRA NUNES DA SILVA

REGIONAL LESTE

MARCOS ABARCA

REGIONAL OESTE

LACIR MARCONDES DE MELO

MEMBROS EFETIVOS DEPARTAMENTAIS:**AUTOMÓVEL:** Coordenadora: MARIA APARECIDA O.

BIANCHI E GOUVEIA. Integrantes: CARLOS ALBERTO

DA SILVA, SHEILA MARIA DIAS BORGES MURIANA,

ANTÔNIO CARLOS DE SOUZA DIAS, CARLOS ALBERTO

FAITARONE CORRÊA

BENEFÍCIOS: Coordenador: FRANCISCO ORLANDO

CHIOMENTO. Integrantes: CLOVIS KAMINSKAS JUNIOR,

WAGNER TEIXEIRA DE FREITAS, JOSÉ MARIA DE

OLIVEIRA CARDOSO, SANDRA REGINA CARVALHO

CONTRA VENDA CASADA:

Coordenador: ORLANDO FILIPE DE GOUVEIA

CRÉDITO E GARANTIA: Coordenador: ANDRÉ DABUS.

Integrantes: MARCIO CHAVES, JOSÉ ANTONIO

BACÉLLAR G. TOURINHO, CLAUDEMIR PINTO

NASCIMENTO**CURSOS:** Coordenador: EDUARDO VIDAL PILEGGI.

Integrantes: SADY JOSÉ VIANA SOBRINHO, CRISTINA

ROSATI PEREIRA

ÉTICA PROFISSIONAL: Coordenador: FLÁVIO

BEVILACQUA BOSISIO. Integrantes: ANDRÉ JULIÃO,

DINORAI C. DO AMARAL, JOSÉ VALDECYR SAONCELLA,

MILTON D'AMELIO

JOVEM CORRETORES DE SEGUROS:

Coordenador: PAULO JATENE BOSISIO.

Integrantes: RAFAELA ALVAREZ MORALES, MARCO

ANTÔNIO DE SOUZA FILHO, ALEXANDRE MANTOVANI,

ANDRÉ LUIZ MANTOVANI, MÁRIO FREITAS DE SOUZA

JR, ERIK CLEY DE ARRUDA, CRISTIANO ALVES DE

ARRUDA, ALEX SAMI DE ARRUDA, CLEBER JOSÉ LEMES

DE ALMEIDA

JURÍDICO: Coordenador: JOSÉ CORDEIRO NETO.

Integrantes: JOÃO CARLOS GOLIZIA, EDMAR ANTONIO

ALVES

LEGISLAÇÃO: Coordenador: NIVALDO MAZONE JR.

Integrantes: EDUARDO AUGUSTO B. DE ALBUQUER-

QUE, CLAUDIA REGINA SACALINA CAMARGO, LUIZ

FERNANDO ALVES GONÇALVES

MARKETING: Coordenador: BORIS BER.

Integrantes: HENRIQUE KUBALA, JOÃO ALZANI FILHO,

RUTH BEATRIZ BOHM, DIRCEU EUGENIO SPOSITO JR.

PERFIL DO CORRETORES MODERNO:

Coordenador: JOSÉ CESAR CAIAFA JR.

Integrantes: MIRIAM ALICE VARNUM, GERALDO

MORAES PACHECO, EDER DONGHIA, LUIZ CARLOS

ALVAREZ MORALES

POLÍTICO-PARLAMENTAR: Coordenador: LEOPOLDO

PEDALINI NETO. Integrantes: AMÂNDIO S. MARTINS,

EVALDIR BARBOZA DE PAULA

PROGRAMA DE READ. PADRONIZAÇÃO:

Coordenador: SHIRTES PEREIRA.

Integrantes: CARLOS RAPOZO, RICARDO DA COSTA

PENNA LABATUT, MARCOS ABARCA

RESPONSABILIDADE CIVIL GERAL:

Coordenador: FELIPPE MOREIRA PAES BARRETTO.

Integrantes: IVO MARCOS FALCONE, JOSÉ ALFREDO

RAYMUNDO, JOSÉ GERALDO DA SILVA, MARCO

ANTÔNIO LASSALVIA

RESSEGUROS: Coordenador: RENATO DA CUNHA

BUENO MARQUES

RISCOS PATRIMONIAIS:

Coordenador: MARCOS MARCONDES.

Integrantes: NELSON FONTANA, ORLANDO DA COSTA

FILHO, MARCOS GALANTIER D'AGOSTINI, EDNEI

VALTER BIM

RURAL: Coordenador: JULIO CÉSAR SALLES MURAT.

Integrantes: ANDRÉ LUIZ SALLES MURAT, ANTONIO

CARLOS FERRAZ DE OLIVEIRA, JOSÉ ANTONIO TONETTE

SAÚDE: Coordenador: LUIZ IOELS.

Integrantes: JOÃO CARLOS GOLIZIA, VERA LÚCIA

BEJATTO, RONALDO MONTEIRO COSTA,

SEGUROS OBRIGATÓRIOS:

Coordenador: JOÃO URDIALES GONGORA.

Integrantes: ARIIVALDO BRACCO, SERAFIM TEIXEIRA

DA CUNHA, OSVALDO GOMES VIEIRA

SOCIAL: Coordenador: ALEXANDRE MILANEZ

CAMILLO. Integrantes: LUCIA RODRIGUES SHAFFER,

EDUARDO FREIRE DO PRADO, JOSÉ ALVARO ALMEIDA

FONSECA, ANTONIO JOSÉ GUAZELLI

TECNOLOGIA: Coordenador: MANUEL MATOS.

Integrantes: CLOVIS KAMINSKAS JUNIOR, ELAINE

JERONIMO DE SOUZA, FRANCISCO ORLANDO

CHIOMENTO, SERAFIM TEIXEIRA DA CUNHA FILHO

TRANSPORTES:

Coordenador: RALPHO WALLACE SARUBBI.

Integrantes: CARLOS SUPPI ZANINI, OSVALDO

OHNUMA, JOÃO JOSÉ DE PAIVA, ANIBAL DE EUGÊNIO

FILHO, AILTON ALVES DE SOUZA, LUIZ CARLOS DE

ANDRADE

TRIBUTOS: Coordenador: WILSON FRANCISCO BE-

ZUTTE. Integrantes: JOÃO CARLOS LAUER CARVALHO,

LUIZ OTÁVIO BRUNO

VIDA PREVIDÊNCIA E CAPITALIZAÇÃO:

Coordenador: DAVID APARECIDO DO NASCIMENTO.

Integrantes: ALCIDES DO AMARAL FILHO, CLAUDIO

PARRA, RENATO ASSAKI KAZIHARA, WAGNER

MARTINEZ FELICIANO, FÁBIO JOSÉ CAMBOIM LIMA

CULTURA DO SEGURO - CAPITAL:

Coordenador: ALEXANDER DINIZ.

Integrantes: LUIZ CLAUDIO LEON DUARTE, JACQUES

GOLDENBERGER, EDUARDO DE SANTANA

CULTURA DO SEGURO - INTERIOR:

Coordenador: SIDNEY GARCIA DE SOUSA.

Integrantes: VITOR MANOEL N. RICCIARDI, VICENTE DE

OLIVEIRA TOZZO

ASSISTENTES:**PROGRAMA CULTURA DO SEGURO:****COORDENAÇÃO CAPITAL:** Alexandre Diniz

(coordenador), Luiz Cláudio Leon Duarte, Jacques

Goldemberg, Eduardo Santana

ABCDMR: Arnaldo Odlevati Jr.**MOGI DAS CRUZES:** Regis Beraldinelle Renzi**NOVA ALTA PAULISTA:** José Carlos Rosseto**REGIONAL NORTE:** Rosa Maria de Freitas Lima**REGIONAL SUL:** Ana Paula Nunes de Oliveira**REGIONAL LESTE:** Neli Coelho da Costa Figueroa**REGIONAL OESTE:** Antonio Serrano Husek**DIRETORES INTERIOR 1:** Sidney Garcia de Sousa,

Vitor Manoel N. Ricciardi, Vicente de Oliveira Tozzo

ADAMANTINA: José Carlos Rosseto**ARAÇATUBA:** Rafaela Ramires Trindade**ASSIS:** Valdecir Antonio Dias**BARRETOS:** Hélio de Oliveira Diamantino**BAURU:** Joel Alves**MARÍLIA:** Roberto Bueno Lãs Casas Brito**PRESIDENTE PRUDENTE:** Rui Pereira da Silva**S.J. RIO PRETO:** Rafael Miranda de Freitas Carvalho**DIRETORES INTERIOR 2:** Elmsom Dória da Cunha**GUARULHOS:** Umile Ritacco**SANTOS:** José Luiz Rodrigues Braz**SOROCABA:** José Basílio Chamiço**VALE DO PARAÍBA:** Dirlei Mariano de Almeida**DIRETORES INTERIOR 3:** Ricardo Ragazzi**ARARAQUARA:** Marco Alexandre Gobatto**CAMPINAS:** Carmem Barau**FRANCA:** Hildemar José da Silveira**PIRACICABA:** Gil Arquimedes Cones**RIBEIRÃO PRETO:** Vicente de Oliveira Tozzo**SÃO CARLOS:** José Antônio Zuzi**SÃO JOÃO DA BOA VISTA:** Antônio Álvares de Oliveira**SOCIAL:****ABCDMR:** Márcia Jabbur Goulart**ARAÇATUBA:** Francisco Flávio Machado**ARARAQUARA:** Luis Fabiano Anuchi**ASSIS:** Osvaldo de Souza Junior**BAURU:** Márcia Mayumi Ijuim**CAMPINAS:** Jose Luiz Vannuccini Fernandes,

Jerry Sgrignoli

FRANCA: Márcia Regina da Silva**GUARULHOS:** Cristina Ap. da Silva Santos**MARÍLIA:** Juraci Alves**MOGI DAS CRUZES:** André Luiz Lafuente**NOVA ALTA PAULISTA:** Juarez Pacheco Grion**PIRACICABA:** Celso Correa Coelho,

Pedro Luiz de Linardo

PRESIDENTE PRUDENTE: Roberto Lucas Agostinho**RIBEIRÃO PRETO:** Marina Donizete Dias**SANTOS:** Maria Inez França Cruz**SÃO CARLOS:** Erick Diógenes Siena Oliveira Mendes**SÃO JOÃO DA BOA VISTA:** Carlos Henrique Palermo**S. J. RIO PRETO:** Marlei Ap. Duarte Gonçalves**SOROCABA:** José Basílio Chamiço**REGIONAL NORTE:** Ivone dos Anjos A. Barbosa**REGIONAL SUL:** Zélia Camargo**REGIONAL LESTE:** Laudiceia Cardoso Paiva**REGIONAL OESTE:** Eduardo Minc**CONTRA VENDA CASADA:****ABCDMR:** Israel Marques**ARAÇATUBA:** Nidoval Chaves Junior**ARARAQUARA:** Reinaldo Valério da Rocha**ASSIS:** Jobel Candido Venceslau Jr.**BARRETOS:** Francisco de Assis Carneiro**BAURU:** Djalmir Mencia Hatimime**CAMPINAS:** Renato Benatti**FRANCA:** Arlete Aparecida Ubiali

À Susep Seguro de Transportes Nacionais, seguros de RCTR e a Lei 11.442

Em função da lei em referência, este Sindicato tem recebido solicitações de esclarecimentos por parte de diversos associados. Desta forma, o Sincor-SP dirige-se à Susep para buscar esclarecimentos que possam orientar os interessados.

Considerando que o artigo 20 do Decreto-lei 37/66 de 21/11/66 determinou a obrigatoriedade de contratação, entre outros, dos seguros de transporte das mercadorias em trânsito no território brasileiro (pelos proprietários ou consignatários) e de responsabilidade civil do transportador rodoviário (pelos transportadores);

O Sindicato entende que o artigo referido continua em vigor e que, em janeiro/07 foi sancionada a lei 11.442 de 05/01/07, publicada no DOU 08/01/07, que dispõe sobre o transporte rodoviário de cargas por conta de terceiros. Desta forma, o Departamento de Automóvel do Sincor fez três perguntas à Susep:

Pela leitura da Lei 11.442 podemos concluir que foi revogada a obrigatoriedade de contratação dos seguros de transportes nacionais e de RCTR-C, como definida no Decreto-lei 73/66 e na regulamentação do decreto 61.867 de 1967?

Doravante, seria contratado somente um seguro, de danos à carga, portanto no sub-ramo Transportes Nacionais, podendo tal contratação ser efetuada tanto pelo proprietário das mercadorias (ou consignatário) como pelo transportador, conforme acordado entre as partes?

Uma vez contratado o seguro pelo proprietário de mercadoria, o transportador ficará isento de responsabilidade, salvo os casos de dolo, má-fé ou culpa grave? Isto significaria que nos seguros assim contratados não haveria mais a figura da sub-rogação do segurador contra o transportador?

Entendendo que estas questões são plenamente relevantes, o Sincor-SP as enviou à Susep via e-mail, no dia 13 de abril de 2006, para que fossem esclarecidas. Nesta ocasião, o JCS cobra essas respostas da autarquia.

Agendamento de vistorias prévias

O Sincor-SP recepcionou reclamações de corretores de seguros associados de que a SulAmérica Seguros estaria praticando discriminação de atendimento para

agendamento de "Vistoria Prévia" ou nos postos fixos indicados pela seguradora.

Aos corretores de seguros cadastrados na seguradora, seria exigida a informação de número do pedido de endosso e sem essa informação o segurado/corretor não seria atendido. Entretanto, os clientes da BB Corretora/Brasil Veículos estariam isentos desta informação, portanto não lhe seria pedido o número da proposta ou número do pedido de endosso para realização ou agendamento da vistoria.

Esse assunto foi publicado na edição de setembro de 2006, nº 305, e, praticamente um ano depois, o Sincor recebeu resposta da seguradora:

Em atenção à vossa correspondência PRES/032/07, vimos ratificar as informações de que não há qualquer discriminação por parte desta companhia para com os corretores de seguros, relativamente à realização de vistorias prévias, mas sim, um procedimento por nós implantado, que visa protegê-los quanto às suas produções e velocidade de emissão.


Assim, exigimos os dados questionados para a realização das vistorias prévias de seguro de auto, visto que, com as informações referentes aos números de propostas ou pedidos de endossos, evitamos sérios problemas quanto à localização de propostas e correta alocação da produção a cada corretor, os quais geravam sérios problemas e desgastes no passado.

Já no que se refere à BB Corretora/Brasil Veículos, ressaltamos que nosso papel perante essa seguradora é simplesmente operacional, pois atuamos fornecendo nossos serviços de "Bureau" de emissão de regulação de sinistros, seguindo assim instruções e definições de procedimentos feitos pela mesma.

Referência ao corretor de seguros

O departamento de Ética recebeu, através do Disque Sincor uma mensagem onde o corretor associado demonstra sua preocupação com a forma de prospecção utilizada pela Itaú Seguros.

Ao receber seu extrato bancário por correio, o corretor teve acesso a um livreto, o qual oferece seguro residência e outras opções de negócios junto ao Banco Itaú.

Entretanto, observando o material enviado pelo associado do Sincor-SP, não foi identificado, nos termos impressos, alguma menção ou referência como: consulte o seu corretor de seguros. Em virtude disso, consideramos apropriado sugerir a inserção desta frase nas propagandas criadas pela Itaú, o que, para o Sindicato, se tornará confirmada a importância que esta seguradora atribui à classe de corretores de seguros e também para que haja condições uniformes em ambos os canais de venda. 



Rio de Janeiro cedia 4º Conseguro



Mesa da abertura solene no primeiro dia de conferência

Lançar luzes e refletir sobre as mudanças no mercado de seguros. Criar produtos capazes de satisfazer as necessidades e especificidades do consumidor brasileiro, adequando custos a cada perfil. Debater o modelo monopolista que rege o sistema de seguros no país. Esses foram alguns dos principais temas da 4ª Conseguro - Conferência Brasileira de Seguros, Resseguros, Previdência Privada, Saúde Suplementar e Capitalização - realizado entre os dias 12 e 14 de setembro no Windsor Barra Hotel, no Rio de Janeiro.

Em três dias, o evento ofereceu oito palestras, dois fóruns e uma oficina, além de mais de 20 expositores e debatedores para levar informações e reflexões sobre assuntos que afetam o custo do seguro. As atenções se concentraram em conceitos como popularização, "customização", ampliação da base consumidora, divulgação das modalidades de seguro, avaliação do sistema de saúde, uso racional da tecnologia e aumento do resseguro. Fatores como alterações climáticas, mudanças demográficas e violência urbana também não foram esquecidos.

O Instituto de Resseguros do Brasil (IRB-Brasil Re), apresentou um panorama sobre os rumos do mercado de seguros no Brasil. A entidade mostrou como está se preparando para o mercado competitivo, criando sistema interno com políticas de governança corporativa, pesquisa de produtos e modernização de gestão financeira. O secretário adjunto de política econômica e presidente do Conselho de Administração do órgão, Otavio Ribeiro Damaso, discorreu sobre a necessidade de criação e comercialização de produtos mais variados e acessíveis: "O IRB está trabalhando para ampliar o setor com estudos sobre produtos diferenciados,

descobrimo o local fértil de cada ramo". Ao encerrar sua participação, o secretário disse que o potencial de seguros e resseguros no Brasil é muito grande e promissor.

Crescimento do crédito

Em seu contato com o público da 4ª Conseguro, o presidente do Banco Central do Brasil, Henrique Meirelles, procurou tranquilizar o mercado de seguros. A seu ver, esse é um setor que necessita de previsibilidade, pois faz investimentos e assume compromissos de longo prazo. Meirelles assegurou que os fundamentos da economia estão mais sólidos e revelou que os indicadores de sustentabilidade externa estão favoráveis ao mercado de capitais.

Citando itens como o crescimento do crédito, principalmente no varejo, e a evolução dos investimentos, como os benefícios de uma economia forte, revelou que até setembro deste ano, o Brasil havia registrado investimentos brutos de US\$ 48 bilhões. Acrescentou que a massa salarial cresceu 5,4% e que o juro real da economia estava em 7,3% no dia 3 do último mês. São números que destacam o ritmo de crescimento do crédito. Por isso mesmo, segundo ele, um dos seguros que mais cresce é o prestamista, que garante o pagamento de dívidas financiadas. "Os seguros financeiros também estão entre os que mais crescem em razão dos investimentos", concluiu.

Saúde Suplementar


Outro assunto muito bem recebido pelos participantes da 4ª Conferência foi O Desafio da Saúde Suplementar. O debate apresentou os maiores desafios do tema com base na experiência de cada profissional. Para Antonio Jorge Kropf, diretor técnico da AMIL Assistência Médica Internacional, a melhoria do sistema depende de uma previsão e gerenciamento precoce de riscos. Neste caso, Maurício Ceschin, superintendente corporativo do hospital Sírio Libanês, apontou pontos no cenário atual: "há um grande desperdício na saúde. Precisamos buscar o equilíbrio entre o custo e a qualidade", afirmou. Alfredo Cardoso, diretor da ANS, por sua vez, propõe um novo modelo de saúde suplementar. "Imagina-se que o valor seja o propulsor do mercado, daqui para frente, em vez de continuar trabalhando para captar valores, nos possamos manter os custos superando os gastos. Precisamos analisar de o que é esse valor para analisar sua precisão", explicou.



Presidente do Banco Central, Henrique Meirelles, fala sobre a economia brasileira atual

Corretor e consumidor

A conferência serviu também para que os operadores de seguros reafirmassem a importância do consumidor e do corretor para o mercado. Em seu primeiro pronunciamento público, como superintendente da Susep, Armando Vergílio, prometeu mudanças no que diz respeito à regulamentação da categoria, tendo em vista a ética e equidade entre os atores do mercado que estão sob a supervisão do órgão regulador. Segundo ele, o consumidor é o único elo que pode e deve se tornar o mais forte dessa corrente. Finalizou sua participação de forma otimista com um produto, em especial: "O seguro popular será a jóia da coroa do nosso mercado nos próximos anos".

Por sua vez, o presidente da Federação Nacional de Seguros Privados e de Capitalização (Fenaseg), João Elísio Ferraz de Campos, manifestou seu apreço pelo corretor de seguros, a seu ver, um profissional comprometido, que se preocupa com o bem-estar e garantia da sociedade. Quanto à Federação Nacional de Seguros Gerais (Fenseg), o sentimento para com o corretor é o mesmo: "Temos que trabalhar em sintonia com todo o mercado, desenvolver novos ramos e qualidade de trabalho. Vamos levar isso ao corretor de seguros, que é quem nos representa. Sem ele, nosso trabalho seria em vão", ratificou Jayme Brasil Garfinkel, presidente da entidade. 

PALESTRAS	APRESENTAÇÃO	DEBATEDOR
Insegurança das grandes cidades e o impacto do mercado de seguros	Antanas Mockus, presidente da Corporation Corpovisionarios por Colômbia e ex-prefeito de Bogotá	–
Seguro Rural – modelos de sucesso e projetos	Charles Stutley Consultor do Banco Mundial	Wellington Soares de Almeida Diretor do Dep. de Gestão de Risco Rural, da Secretaria de Política Agrícola (SPA/MAPA)
Micro-seguros: o negócio da inserção social	Antonio Cássio dos Santos, presidente da Mapfre Vera Cruz	Joel Basarich, vice-presidente da Life Office Management Association (LOMA)
As mudanças demográficas e os seguros para a terceira idade	José Eustáquio Diniz Alves, professor da Escola Nacional de Ciências Estatísticas (ENCE), do IBGE	Edward Johns, da American Association Retirement People (AARP)
O Desafio da Saúde Suplementar	Antonio Jorge Kropf, diretor técnico da AMIL – Assistência Médica Internacional; Maurício Ceschin, superintendente corporativo do Hospital Sírio Libanês; e Alfredo Cardoso, diretor da ANS	–
Estratégia do IRB Após a Abertura do Mercado de Resseguros	Otávio Ribeiro Damaso, secretário adjunto de Política Econômica e presidente do Conselho de Administração do IRB-Brasil	Luiz Otávio Parente de Mello Junior, da Petrobras; Carlos Alberto Protásio, da Abcor; e Paulo César Pereira, da Susep
Compartilhamento de Custos e Serviços – Case Visanet	Antonio Luiz Rios, presidente da Visanet	–
Riscos e Oportunidades na Gestão de Ativos e Passivos	Theodoro Arthur da Costa Messa, sócio da Ipanema Gestora de Recursos e Ricardo Frisctak, professor de atuaria da UFRJ	–

FÓRUM	APRESENTAÇÃO
IPO – Acesso das Seguradoras ao Mercado de Capitais	Pedro Guimarães, da UBS Pactual
Rendas Vitalícias – Equilibrar os Interesses do Segurado e do Segurador	Mary Swanson, da Limra International

OFICINA	APRESENTAÇÃO
Riscos Ambientais no Brasil – Climáticas que Afetam a Indústria do Seguro	Tércio Ambrizzi, professor titular do departamento de ciências atmosféricas da USP e Marcos Sanches, tecnologista e pesquisador do INPE

Ah, se o mundo fosse transparente
como o nosso relacionamento.



Homenagem da Tokio Marine ao nosso parceiro de maior confiança.

12 de outubro. Dia do Corretor de Seguros.

Nada é mais importante que a transparência
para qualquer relacionamento funcionar.

É por isso que a Tokio Marine Seguradora
faz questão de celebrar a transparência,
que é e sempre será um dos maiores
valores responsáveis pelo nosso sucesso.



**TOKIO MARINE
SEGURADORA**

www.tokiomarine.com.br

12 de outubro Dia de celebrar sua história

Desde a antiguidade, muitos povos empreendedores estiveram permanentemente expostos aos riscos da atividade marítima. Por isso, em 1293, foi criada a primeira forma de seguro pelo Rei D. Diniz, de Portugal, dedicada exclusivamente aos riscos marítimos. Poderíamos chamá-la de embrião do seguro.

Em 1529, por Carta Régia, em Portugal, foi criado o cargo de Escrivão de Seguros. Este cargo foi ocupado por Brás Eanes, amo de Fernão d'Alvares, tesoureiro do rei e escrivão da fazenda. O cargo só podia ser desempenhado por quem soubesse ler e escrever, o que era muito raro na época. O escrivão detinha o monopólio dos registros de todos os contratos de seguro e respectivas apólices. Cabia-lhe também a escrituração de todas as dúvidas e diferenças (possíveis litígios). Constituía, através dele, a primeira ação fiscalizadora, além da função de arbitragem.

Somente em 1578 foi criado, em Portugal, o cargo de Corretor de Seguros. O seu papel era intermediar segurados e seguradoras. Nenhum seguro seria válido enquanto não tivesse a mediação do Corretor. O rendimento era assegurado pelos "Tomadores" (seguradores), através de comissão cobrada sobre os prêmios. Tanto o cargo de Escrivão, como o de Corretor era considerado propriedade pessoal e passível de transmissão, normalmente de pais para filhos.

Atualmente, não obstante a natural e sã concorrência a que o mercado sujeita os corretores de seguros, há direitos e interesses que são transversais à atividade, que os ultrapassam quando considerados individualmente e são melhor defendidos se o forem coletivamente. Para isso, o SINCOR-SP está aqui.

A você, Corretor de Seguros, devemos a nossa força, hoje muito mais combativa para lutar em seu favor, porque acreditamos na garra e na vontade de vencer de cada um e no poder da nossa união.

Você, corretor de seguros, é o nosso norte, a nossa bússola. A nossa tarefa é permitir-lhe navegar em águas tranquilas, para que possa propiciar bons ventos aos seus segurados.

O nosso muito obrigado por termos profissionais como você!

Parabéns pelo seu dia, corretor de seguros!



SEGURO PRESTAMISTA DA BRADESCO VIDA E PREVIDÊNCIA OFERECE BOA REMUNERAÇÃO PARA CORRETOR

Que tal aumentar os rendimentos de sua carteira de seguros com um produto que é de grande aceitação? As empresas que trabalham com operações financiadas como consórcio, construtoras e incorporadoras de imóveis, administradoras de cartões e cooperativas de crédito podem ajudá-lo a incrementar seu faturamento com as vendas do "Seguro Prestamista", produto que garante a proteção adicional para quem tem prestações a pagar.

"Este seguro é atualmente uma das melhores oportunidades de negócio para Corretores", observa Ricardo Biondani, Superintendente Executivo Comercial da Bradesco Vida e Previdência. "É um produto que tem amplo espaço para se desenvolver", diz. O Seguro Prestamista é uma das modalidades de Seguros de Pessoas que mais têm crescido nos últimos anos. Ele é a garantia de que uma empresa receberá o valor da dívida de seu cliente, na eventualidade de ele falecer ou ficar inválido permanentemente antes da quitação da dívida.

De acordo com dados da Superintendência de Seguros Privados (Susep), a receita apurada com a venda do produto até julho de 2007 ultrapassou a marca de R\$ 1 bilhão. De janeiro a junho, a carteira gerou volume de prêmios de R\$ 981,9 milhões, o que significa um aumento de 54,2% em comparação ao mesmo período de 2006, segundo levantamento da Fenaprevi – Federação Nacional de Previdência e Vida.

Ricardo Biondani comenta que a Bradesco Vida e Previdência possui diversos contratos firmados nesta modalidade de apólice, podendo dar suporte aos Corretores que desejam operar neste segmento. "A economia está caminhando bem, há uma oferta maior de crédito e cresce também a preocupação das empresas com a inadimplência", acredita Biondani.

Como proceder

O Corretor que vier a trabalhar com esse produto da Bradesco Vida e Previdência tem boas chances de fazer ótimos negócios junto a empresas de consórcio, construtoras e incorporadoras de imóveis, administradoras de cartões e cooperativas de crédito que possuem o perfil para a colocação do Seguro. Biondani diz que, para que o Corretor ofereça uma proposta de Seguro Prestamista da Bradesco Vida e Previdência, **é recomendável estudar previamente as características da operação do seu cliente.**

Tendo conhecimento da operação, já temos uma idéia das garantias que podemos oferecer no Seguro Prestamista, para melhor cobrir os seus possíveis riscos.

As empresas que fazem esta parceria com a Bradesco Vida e Previdência podem oferecer opcionalmente o Seguro Prestamista aos seus clientes no ponto de venda de seus produtos, no momento do financiamento, repassando o custo do seguro ao cliente ou ainda pagando integralmente este prêmio.

Este tipo de operação, que possui um ticket médio pequeno, quando comparado ao valor da prestação mensal do contrato principal, pode movimentar volumes consideráveis de prêmios mensais oferecendo para o Corretor excelentes oportunidades de ampliar seus ganhos.

*Nesta edição, falamos do Seguro Prestamista Básico. Na próxima, vamos discorrer sobre o Seguro Prestamista Proteção Financeira.



Ricardo Biondani:
"O Seguro Prestamista é atualmente uma das melhores oportunidades de negócio para Corretores"

Corretor tem sempre mais com a

Bradesco Vida e Previdência ! Seja nosso parceiro

e construa uma Carteira sólida e rentável.

Para mais informações, ligue para uma sucursal de negócios Bradesco Vida e Previdência: (61) 3218-1245, em Brasília-DF; (31) 3214-3303, em Belo Horizonte-MG; (19) 3735-1372, em Campinas-SP; (41) 3222-8330, em Curitiba-PR; (47) 3026-9957, em Joinville-SC; (51) 3026-9118, em Porto Alegre-RS; (21) 2503-5255, 5410 ou 2503-5416, Rio de Janeiro; (71) 3327-7322, em Salvador-BA; (11) 3265-5651 ou (11)3265-5952, em São Paulo - SP.



Corretor de seguros pode intermediar outros produtos e serviços legalmente

Problemas como a concorrência no mercado muitas vezes tiram o sono dos corretores de seguros, que a todo instante buscam alternativas para aumentar ou, pelo menos, manter os seus lucros. Nos últimos anos, muitos deles vêm procurando aumentar suas rendas por meio da intermediação de produtos e serviços que agregam valor ao seguro. Os rastreadores, que já tomaram conta do mercado, e a certificação digital, nicho em que o Sincor-SP investe há quatro anos, proporcionam grandes oportunidades para fidelizar o segurado, além de abrir novas e importantes perspectivas. Produtos como consórcios, financiamentos e empréstimos são formas de o corretor trazer para si os clientes dos bancos.

A dúvida: o corretor pode legalmente comercializar todos



esses produtos e serviços, que não são propriamente seguros? Dr. Jean Felipe Oliveira, advogado do Sincor-SP, garante: "Não há nenhuma proibição da Susep, porque isso é agregar valor ao seguro. Se, em algum momento, este tipo de comercialização trouxer problemas, com certeza a Autarquia intervirá. Por enquanto, basta que esses itens não representem a maior parte do faturamento da corretora".

Mas ele lembra que é importante que o contrato social da corretora de seguros preveja em seu objeto o que ela pode ou não fazer. Uma dica é incluir o termo "atividades correlatas", deixando o trecho da redação parecida com "intermediação na angariação e promoção de seguros e atividades correlatas". O advogado ressalta que o corretor é caracterizado como prestador de serviços e assim paga ISS (Imposto Sobre Serviços), mas nem sempre a alíquota de ISS da intermediação de seguros é a mesma para essas atividades correlatas. 🌐

TEM PRESENTES PRA VOCÊ
NO MÊS DO CORRETOR.
Σ NÃO É DE GREGO.

APROVEITANDO ESTA DATA ESPECIAL, A **LIBERTY SEGUROS** CONVIDA VOCÊ A PARTICIPAR DA NOVA CAMPANHA DE VENDAS, **LIBERTY NA GRÉCIA**. CONSULTE O REGULAMENTO NO SITE E VEJA COMO CHEGAR AO OLIMPO!

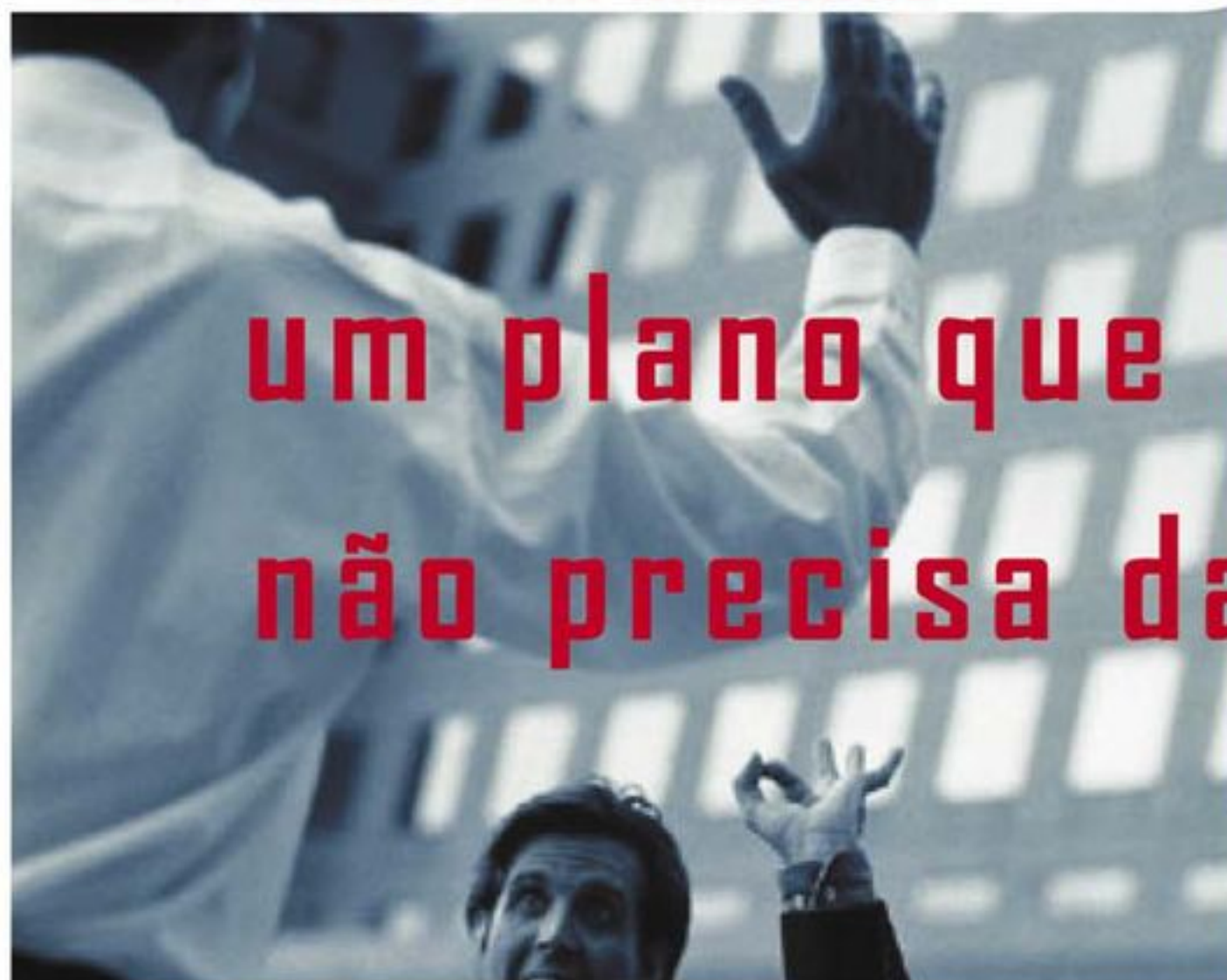
PARABÉNS PELO SEU DIA.

12 DE OUTUBRO. DIA DO CORRETOR DE SEGUROS.



Liberty
Seguros

**RASTREADOR AUTOMOTIVO GPS/GSM
COM COBERTURA NACIONAL**



**um plano que dá negócio,
não precisa dar trabalho.**



Corretor. Aqui é assim:

Você protege sua carteira. Aumenta sua rentabilidade,
e tem um rastreador homologado nas principais
seguradoras com cobertura nacional.

**Você indica um cliente para a SIM
e a SIM te paga uma comissão por isso.**

OFERTA VÁLIDA SOMENTE PARA CORRETORES CADASTRADOS.
CADASTRE-SE AGORA MESMO ATRAVÉS DO E-MAIL:
corretorsim@simtrack.com.br

***R\$ 890,00**

***Equipamento + 1 ano de Monitoramento**

Instalação não inclusa, consultar. Valor à vista ou em até 4 parcelas (1 + 3).

**Valor líquido, deduzido 10% para pagamento até a data do vencimento.*



NCC



SIM SISTEMA INTEGRADO
DE MONITORAMENTO
AUTOMOTIVO

WWW.SIMTRACK.COM.BR

Sincor-SP e Sebrae-SP iniciam projeto para desenvolver cultura empreendedora

Corretores de seguros poderão contar com a experiência do Sebrae-SP para solucionar problemas de suas empresas

O Sincor-SP está formalizando um protocolo de intenções com o Sebrae-SP para desenvolver uma cultura empreendedora entre os corretores de seguros do Estado de São Paulo. A ideia é realizar um plano de ações que prevê a atuação integrada entre as entidades, a fim de contribuir com a sustentação dos negócios conduzidos pela classe.

O acordo, inicialmente, colocará à disposição dos corretores de seguros alguns treinamentos diferenciados. O primeiro deles será o "Aprender a Empreender" (sem custos para os corretores associados ao Sincor-SP), que traz noções gerais de empreendedorismo. As outras opções custarão R\$ 50,00 e são: Saber Empreender, Qualidade Máxima no Atendimento ao Cliente, Planejamento Estratégico para Micro e Pequena Empresa e Estratégia de marketing: O Sucesso de Vendas da sua Empresa.

Em todos eles serão viabilizadas turmas fechadas de corretores de seguros, tanto na capital quanto no interior e, dessa forma, os treinamentos serão customizados para a categoria.

Ao mesmo tempo, ambas as entidades vão trocar experiências para estabelecer ações em prol da valorização, desenvolvimento e aprimoramento das micro e pequenas empresas do segmento, considerando aspectos tecnológicos, gerenciais, mercadológicos, ambientais e sociais.

"O trabalho deverá evoluir rapidamente porque as entidades têm atividades que se complementam", diz o 2º vice-presidente do Sincor-SP e diretor do departamento social, Alexandre Camillo. "O Sebrae utilizará o Sincor-SP para aprofundar a sua visão sobre o empreendedorismo nesse setor de prestação de serviços especializados. O Sincor-SP, por sua vez, vai utilizar o Sebrae para fortalecer as empresas corretoras de seguros", explica.




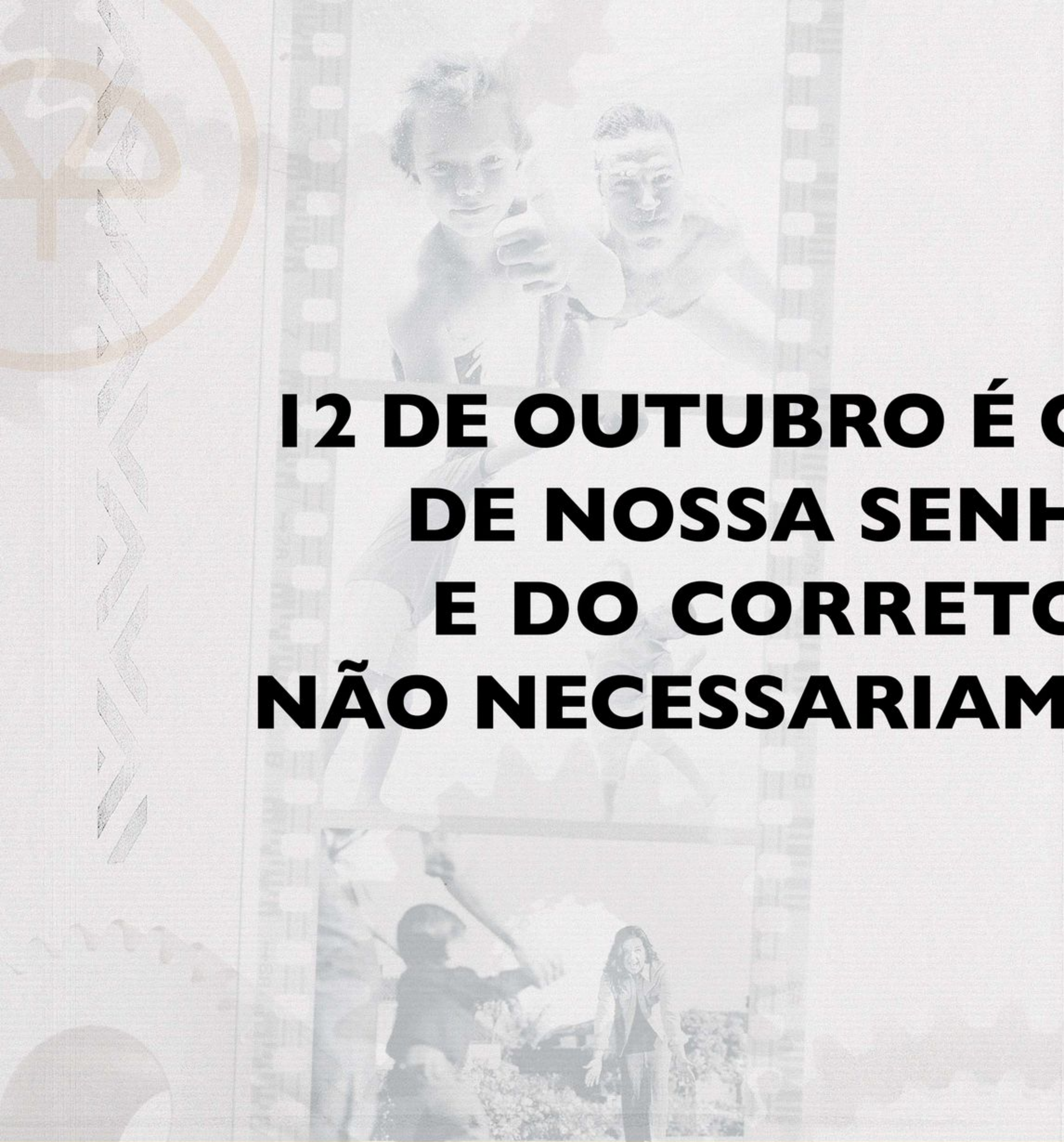
ambas as entidades vão trocar experiências para estabelecer ações em prol da valorização, desenvolvimento e aprimoramento das micro e pequenas empresas do segmento, considerando aspectos tecnológicos, gerenciais, mercadológicos, ambientais e sociais

Como vai funcionar

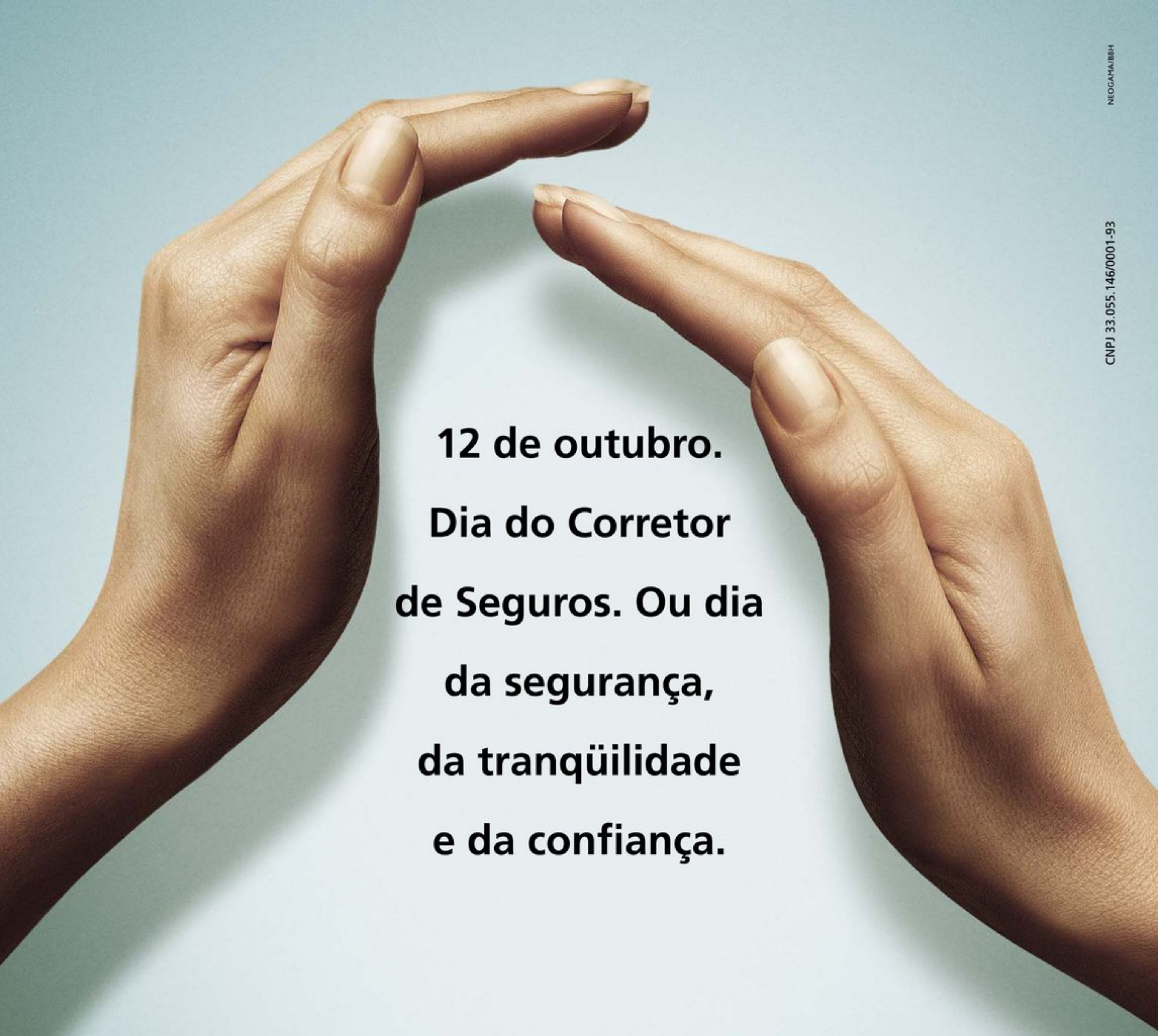
Está sendo viabilizada a agenda de treinamentos, conforme disponibilidades do Unisincor e Sebrae-SP, que em breve será divulgada. O interesse é iniciar de imediato também no interior e aprimorar a parceria gradativamente.

"O Sebrae é a entidade brasileira que mais entende de pequenas e micro-empresas, que constituem a grande base de associados do Sincor-SP", observa Camillo. "Cremos que é possível, com este trabalho, desenvolver essas empresas, visando o oferecimento de melhores serviços ao público em geral". De

acordo com o protocolo de intenções, os corretores de seguros terão acesso a todo mecanismo do Sebrae para desenvolver soluções para os seus negócios. 



**12 DE OUTUBRO É O
DE NOSSA SENH
E DO CORRETO
NÃO NECESSARIAM**



**12 de outubro.
Dia do Corretor
de Seguros. Ou dia
da segurança,
da tranqüilidade
e da confiança.**

Uma homenagem da Bradesco Seguros e Previdência.



Bradesco Seguros e Previdência
Segurança em boa Companhia

Comissão Riscos Patrimoniais obtém alteração em circular da Susep

A Susep comunicou que vai alterar a redação da Circular 321, publicada em outubro de 2006, que estabelece novas regras para os seguros compreensivos padronizados de riscos patrimoniais, de acordo com o novo Código Civil. A revisão atende a um pedido da Comissão Técnica de Riscos Patrimoniais do Sincor-SP, que enviou carta ao órgão no mesmo mês da publicação da circular, no ano passado, por entender que a regra estava gerando confusão no mercado.

Entre outras disposições, a Circular 321 revogou todas as portarias e circulares inerentes ao ramo 11 – Incêndio Tradicional, extinguindo assim a TSIB (Tarifa de Seguro Incêndio do Brasil), antiga norma que regia os seguros compreensivos padronizados de riscos patrimoniais.



E/D Orlando de Costa Filho, Ednei Valter Bim, Marcos Marcondes, Nelson Fontana e Marcos Galantier D'Agostini, integrantes da comissão

A Comissão entendeu que um dos dispositivos da circular poderia colocar o segurado em situação que o impediria de retornar à sua atividade, após o sinistro. "Além disso, haveria grande interesse do segurado em manter o sinistro como Perda Parcial, gerando possibilidades de fraude contra o seguro. Já as indenizações de sinistros com Perda Total também colocariam em situação de risco a solvência da empresa, no caso de seguro patrimonial empresarial", explica Marcos Marcondes.

A decisão de acatar esta argumentação da Comissão do Sincor-SP foi informada no último mês de agosto por Sônia Cabral, chefe do Detec (Departamento Técnico Atuarial, da Susep). O órgão já está procedendo as alterações necessárias. 🌐

ANS - nº 000.582

CNPJ: 04.540.010/0001-70. - Informações reduzidas de caráter promocional.

CASO DESIGN, COMUNICAÇÃO



**Quando a empresa conhece sua saúde,
fica mais fácil prevenir e gastar menos com ela.**



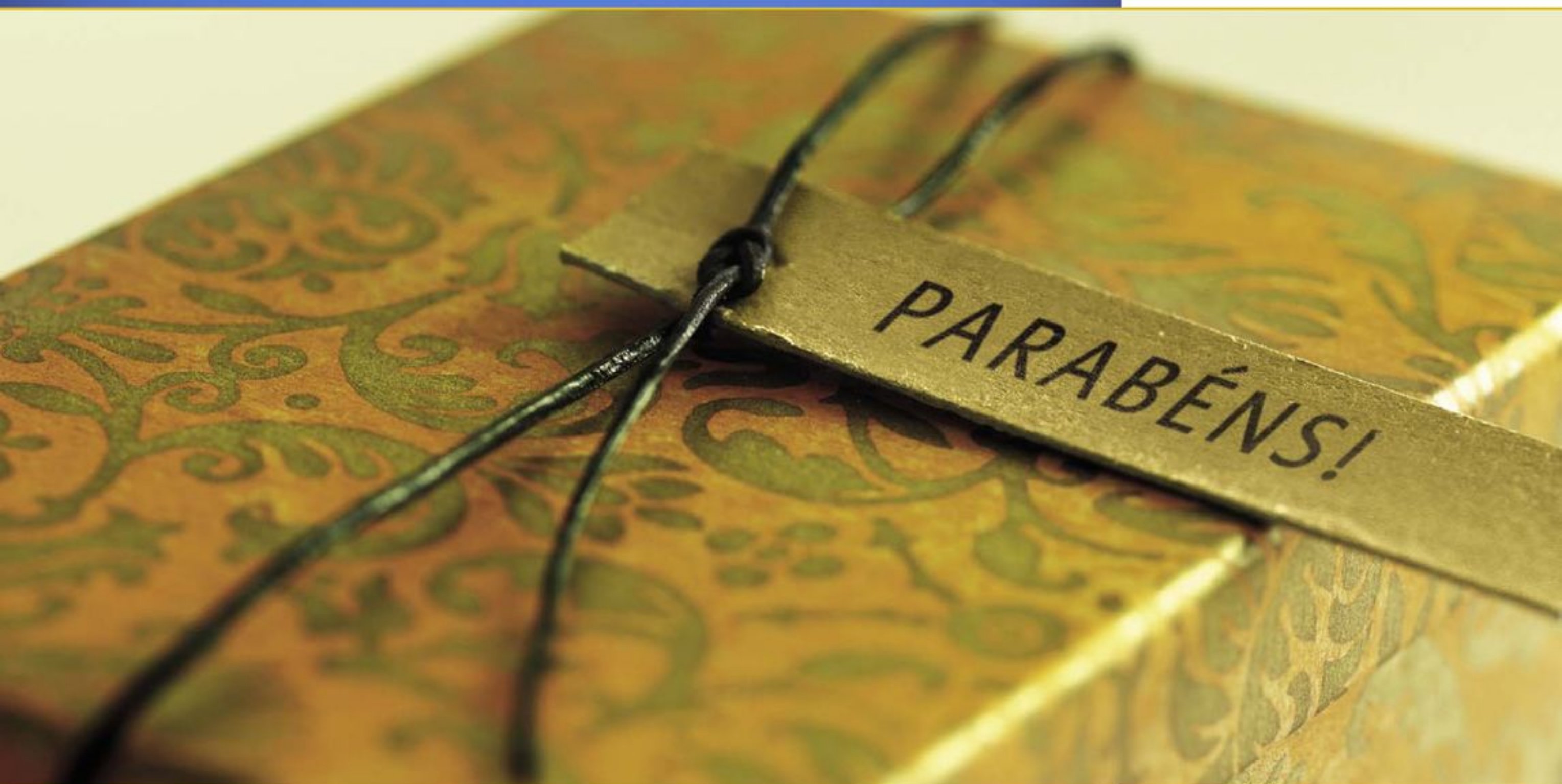
Para a Porto Seguro Saúde, prevenção sempre foi o melhor negócio. E foi para fazer isso de forma eficiente que criamos o "Você Melhor", um conjunto de programas de medicina preventiva e gestão da saúde. Nele, os seus segurados poderão contar com diagnósticos médicos específicos, orientações personalizadas e o acompanhamento exclusivo

com equipes multidisciplinares, sem custo adicional. Com isso, os problemas de saúde ficam sob controle, a empresa pode administrar melhor o seu planejamento financeiro e você, corretor, garante bons negócios.

Porto Seguro Saúde



Especial mesmo é você
e não a data.



Hoje, mais do que parabenizar você pela qualidade do seu trabalho, nós gostaríamos de agradecer pela confiança e pelas conquistas. Conte conosco, pois seu sucesso é o nosso sucesso!

Homenagem da AGF Seguros, uma empresa Allianz, a todos os corretores.



Uma empresa Allianz 

Plano de saúde com a Unimed já reúne aproximadamente 600 usuários

O plano de saúde que o Sincor-SP fechou com a Unimed em julho de 2006 já conta com aproximadamente 600 usuários do Sindicato, entre titulares e dependentes, que desfrutam de custos 20% menores.

A cobertura abrange 590 municípios de São Paulo, que representam 92% do total de cidades do Estado. O convênio disponibiliza 79 cooperativas e cerca de 20 mil médicos que praticam múltiplas especialidades. O atendimento de urgência abrange todo o território nacional.

Hoje, a Unimed possui 4,2 milhões de usuários no Estado de São Paulo. Também conta com 6,6 mil hospitais e 16 mil recursos

complementares (laboratórios e centros de diagnósticos). É ainda responsável por 33% de todo o mercado de saúde suplementar do Brasil.

Novidades

Para aumentar o número de adesões ao plano, o Sincor-SP está contando com o apoio do IBBCA – Instituto Brasileiro de Benefícios para Cooperativas e Associações, entidade que atua com programas de qualidade de vida e busca de novos associados.

Representantes do IBBCA vão visitar todas as delegacias regionais do Sindicato para detalhar as vantagens, em caráter promocional, e esclarecer dúvidas. Um dos recursos destacados é o Plano de Continuidade Assistencial, um tipo de complemento que possibilita aos dependentes o prosseguimento do benefício, mesmo na ausência do titular.

No site www.sincorsp.org.br/beneficios, os interessados poderão obter todas as informações quanto à contratação, incluindo o acesso ao contrato de adesão. Neste mesmo endereço, é também possível conhecer mais benefícios, incluindo outras opções de convênios médicos. A contratação do Plano de Saúde Unimed é feita pelo IBBCA: (11) 3231-5858.

Homenagem a nossa maior conquista: você!



Mercado de seguros ganha programa de TV


No dia 18 de setembro o mercado de seguros ganhou mais um importante espaço para compartilhar informações importantes e divulgar curiosidades do setor. Trata-se da inauguração do programa de TV "Mais Seguro". Ele é apresentado pelos corretores de seguros Leoncio de Arruda e Pedro Barbato Filho, radialista que também é âncora do programa A Grande Jornada Pelo Mundo dos Seguros (Rádio Imprensa, 102,5 FM).

O formato do programa é constituído por três blocos. No primeiro, os apresentadores falam sobre um tema especial, respondendo questões de interesse geral dos segurados. No segundo, geralmente Pedro Barbato e Leoncio de Arruda comandam uma entrevista com grandes nomes do mercado ou com alguém que se relacione ao tema debatido na semana. O terceiro bloco, que encerra o programa, ficou reservado para responder perguntas dos telespectadores, que as enviam por



Leônicio de Arruda e Pedro Barbato durante gravação do programa Mais Seguro

e-mail. Ainda nesse segmento, o presidente do Sincor-SP conta algumas curiosidades sobre seguros, encerrando com um caso interessante.

O programa Mais Seguro vai ao ar pela TV Gazeta de São Paulo, às segundas-feiras, entre meia-noite e meia-noite e meia. Ele também será exibido no mesmo horário pela Directv (canal 225), NET (canal 21), Sky (canal 93), Vivax (canal 96). 



Quando o assunto é Sucessão Familiar, qual o futuro da sua corretora de seguros?

O Sincor-SP, através da sua Comissão de Jovens Corretores de Seguros, realizará no mês de novembro o "1º Fórum de Sucessão Empresarial, Empresas Familiares e Transição de Gerações para Corretores de Seguros", onde serão discutidos casos práticos com profissionais que realizaram sucessões em suas corretoras com sucesso absoluto.

Além desta fantástica troca de experiência com profissionais de sucesso, será discutido o polêmico tema com o especialista na matéria Renato Bernhoeft, Diretor da Bernhoeft Consultoria.

NÃO PERCA ESTA OPORTUNIDADE ÚNICA!!!

INSCRIÇÕES:

R\$ 30,00 - Sócio do Sincor-SP (pessoa física e jurídica)

R\$ 70,00 - Não sócio do Sincor-SP

Condição Especial: em caso de participação do sucessor da corretora e do sucedido, o valor será de R\$ 25,00 por inscrição (associado pessoa física ou jurídica do Sincor-SP)

DATA: 7 de novembro de 2007

HORÁRIO: 9h00 as 12h30

LOCAL: Hotel Unique - Av. Brig. Luis Antonio, 4700

INSCRIÇÕES EXCLUSIVAS PELO SITE: WWW.SINCORSP.ORG.BR



1º Fórum de Sucessão Empresarial,
Empresas Familiares e Transição de Gerações
para Corretores de Seguros

7 de novembro - Hotel Unique - SP

**VAGAS
LIMITADAS**

ORGANIZAÇÃO

SINCORSP



Falta de integridade no mercado

Para comemorar o primeiro ano desta coluna no JCS, consideramos apropriado chamar a atenção dos leitores com relação aos seguros que são intermediados por corretores ou seus prepostos/produtores e que, em muitos casos, não são repassados às companhias seguradoras da forma escolhida pelo cliente/segurado.

Das reclamações que já recebemos, podemos mencionar como exemplo a intermediação onde o prêmio de seguro é pago (à vista) pelo segurado, mas a proposta chega para a central de emissão da seguradora com forma de pagamento parcelado.

Existem também os casos em que o segurado fez a opção para pagamento do seguro parcelado e emitiu cheques para quitação das parcelas. O cheque é desviado para conta de terceiros e a seguradora, sem receber o pagamento do prêmio, acaba por cancelar o seguro.

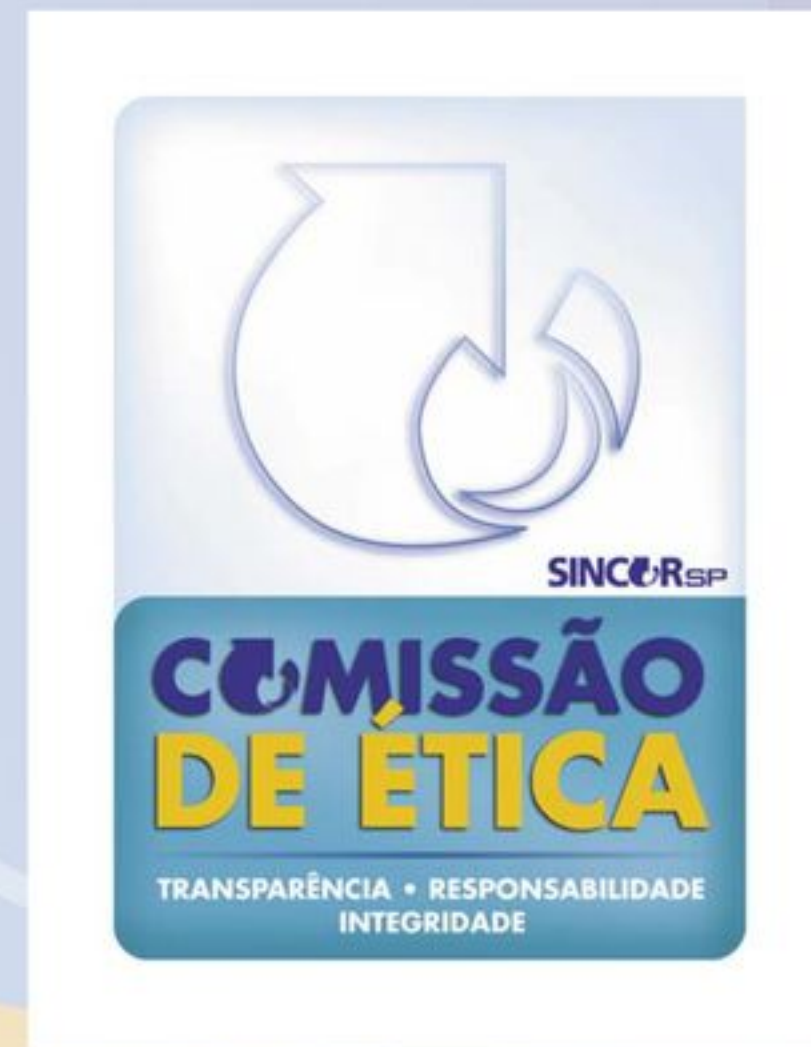
O problema poderá ser percebido pelo segurado no momento em que necessitar da apólice ou efetuar nela qualquer outra alteração.

Essas pessoas que contaminam a classe dos corretores de seguros por sua falta de integridade não devem continuar com esta postura em seus negócios.

Ao corretor de seguros que vem praticando estas ações é oportuno deixá-lo ciente de que este Conselho de Ética continuará observando seus profissionais de classe e estará tomando providências junto à autarquia fiscalizadora SUSEP, que não se furta a exercer sua autoridade nestes casos, aplicando suas medidas disciplinares que, inclusive, poderão culminar no cancelamento do registro profissional do corretor faltoso.

É preciso identificar e fiscalizar estas pessoas que circulam em nossa classe.

Portanto, fique alerta a estes profissionais e também as suas atividades, pois a responsabilidade deve ser praticada em todos os ciclos do negócio para que sejamos refletores de integridade e boas ações.



Lei 4594, de 29/12/1964

Art. 15. O corretor deverá recolher incontinenti à Caixa da Seguradora o prêmio que porventura tiver recebido do segurado para pagamento de seguro realizado por seu intermédio.

Art. 21. Os corretores de seguros, independentemente de responsabilidade penal e civil em que possam incorrer no exercício de suas funções, são passíveis das penas disciplinares de multa, suspensão e destituição.

Decreto Lei nº 73, de 21/11/1966

Art 126. O corretor de seguros responderá civilmente perante os segurados e as Sociedades Seguradoras pelos prejuízos que causar, por omissão, imperícia ou negligência no exercício da profissão.

Art 127. Caberá responsabilidade profissional, perante a SUSEP, ao corretor que deixar de cumprir as leis, regulamentos e resoluções em vigor, ou que der causa dolosa ou culposa a prejuízos às Sociedades Seguradoras ou aos segurados. 🌐

Golpes no DPVAT**FOLHA DE S. PAULO****Golpistas fraudam registro de morte para obter seguro**

A Folha de S. Paulo e o site BOL deram destaque à entrevista com o presidente do Sincor-SP, Leoncio de Arruda, na qual ele fez um alerta à população a respeito dos golpes que são dados por verdadeiras quadrilhas contra o chamado Seguro Obrigatório, o DPVAT. Foram relatados casos como o de uma família, no Piauí, que após a morte do pai dentro de casa foi orientada a deixar o corpo numa estrada próxima para ser atropelado e, assim, ela receber a indenização do DPVAT.

Resseguro**Corretor de seguros pode ganhar novo nicho de atuação**

O site Jornal da Mulher divulgou notícia sobre o Seminário "São Paulo e o novo resseguro do Brasil", realizado pela Secretaria de Relações Internacionais da Prefeitura de São Paulo. Na matéria, o site destacou a frase de Leoncio de Arruda: "Na iminência da abertura do mercado de seguinte resseguros, os profissionais do setor deverão ter muito mais trabalho e oportunidades de negócios".

Palestra com Ministro**Seguridade**


O jornal Gazeta Mercantil destacou evento realizado na cidade de São Bernardo, no Grande ABC, onde o ministro da Previdência Social, Luiz Marinho, palestrou para corretores de seguros. Na ocasião ele falou sobre a seguridade social e aproveitou para tirar dúvidas dos profissionais a respeito do assunto.

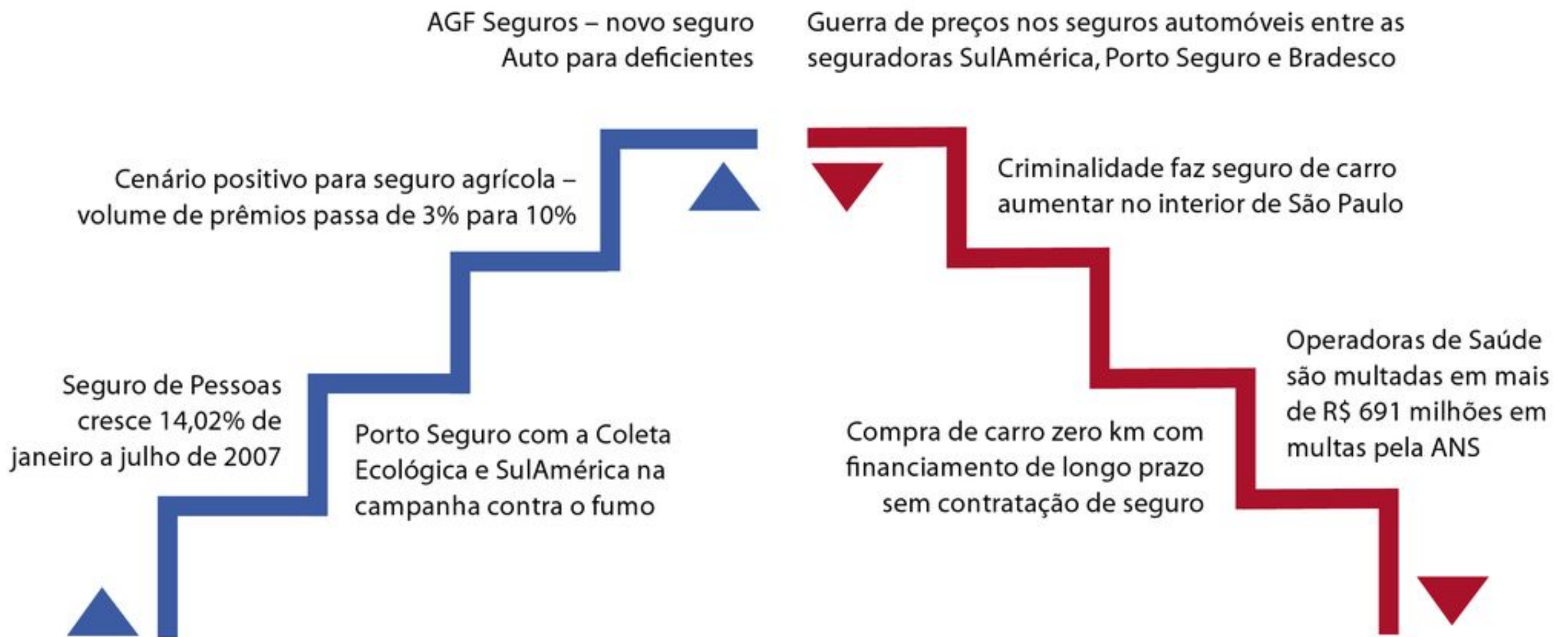
O jornal Diário do Grande ABC também destacou a participação do ministro no evento ocorrido em São Bernardo. O jornal ressaltou que o ministro falou da melhoria nos postos de atendimento do INSS, sobre as filas que acabaram, a implantação do sistema de tele-atendimento 135 e o fim dos 0800 para marcar consultas e perícias.

Programa de TV**Seguro na TV**

O programa de TV "Mais Seguro" ganhou espaço no jornal Valor Econômico. O jornal publicou uma nota para informar que o programa está sendo exibido pela TV Gazeta de São Paulo, com "entrevistas de profissionais do mercado segurador, além da cobertura de eventos do setor e do atendimento a dúvidas e reclamações dos segurados".

Cultura do Seguro**DIÁRIO DO COMÉRCIO****A cultura do seguro vai à escola e o mercado cresce**

O jornal Diário do Comércio deu um bom destaque à cultura do seguro, relacionando o crescimento do mercado com o trabalho feito pelas companhias seguradoras e corretores de seguros nas escolas de ensino médio e universidades. "Antes, o empecilho para a previdência privada crescer era a inflação. Agora, o seguro de previdência privada vem crescendo, assim como o seguro saúde", afirmou o presidente do Sincor-SP, Leoncio de Arruda, para o jornal. 



* Use este espaço você também, enviando sugestões para o e-mail: noticias@sincorsp.org.br. Se aceita, sua sugestão poderá ser publicada nesta seção.

**Confiança é o que faz
a gente se sentir seguro.**

12 de outubro, Dia do Corretor de Seguros.
Homenagem da Minas Brasil
ao nosso mais importante parceiro.



MINAS BRASIL
SEGURADORA

www.minasbrasil.com.br

Indicadores Econômicos

	Set/2006	Out/2006	Nov/2006	Dez/2006	Ano/2006
IGP-M	0,29%	0,47%	0,75%	0,32%	3,85%
TR mensal	0,1521%	0,1875%	0,1282%	0,1522%	2,04%
Poupança Mensal	0,6529%	0,6884%	0,6288%	0,6530%	8,33%
Dólar Venda Final do Mês ^(R\$)	2,1742	2,1430	2,1668	2,1380	-8,66%
Receita Brasil Seguros ⁽¹⁾	2,747	2,883	2,910	3,089	34,872
Receita SP Seguros ⁽¹⁾	1,327	1,376	1,387	1,474	16,438
Receita Brasil Auto ⁽²⁾	1,244	1,277	1,236	1,374	16,268
Receita SP Auto ⁽²⁾	0,549	0,537	0,527	0,585	6,740
Auto Veículos Produção ⁽³⁾	204,1	227,4	222,1	189,4	2.611,0
Auto Veículos Licenciados ⁽⁴⁾	159,4	175,3	182,7	204,8	1.927,7

Outros Indicadores

Ufir (extinta em dez/00)	1,7495
Ufesp	14,23
Salário Mínimo	380,00
Teto INSS	2.884,28
Salário - \ Salário até 435,56	22,34
Família / Salário de 435,57 a 654,67	15,74

Imposto de Renda

Rendimento (R\$)	Alíquota (%)	Deduzir (R\$)
Até 1.313,69	Isento	-
De 1.313,70 até 2.625,12	15,0	197,05
Acima de 2.625,12	27,5	525,19

Contribuição dos Segurados Empregados e Trabalhadores Avulsos

Faixas Salariais (R\$)	Alíquota para fins de recolhimento ao INSS (%)
Até 840,55	7,65
De 840,56 até 1.050,00	8,65
De 1.050,01 até 1.400,91	9,00
De 1.400,92 até 2.801,82	11,00
Empregador doméstico	12,00
Empregador empresa corretora	26,02

	Jan/2007	Fev/2007	Mar/2007	Abr/2007	Mai/2007	Jun/2007	Jul/2007	Ago/2007	Set/2007	Ano/2007
IGP-M	0,50%	0,27%	0,34%	0,04%	0,04%	0,26%	0,28%	0,98%	1,29%	4,06%
TR mensal	0,2189%	0,0721%	0,1876%	0,1272%	0,1689%	0,0954%	0,1469%	0,1466%	0,0352%	1,21%
Poupança Mensal	0,7200%	0,5725%	0,6885%	0,6278%	0,6697%	0,5959%	0,6476%	0,6473%	0,5354%	5,85%
Dólar Venda Final do Mês ^(R\$)	2,1247	2,1182	2,0504	2,0339	1,9289	1,9262	1,8809	1,9620		-8,23%
Receita Brasil Seguros ⁽¹⁾	3,510	2,882	3,190	2,957	3,310	3,203	3,204			22,256
Receita SP Seguros ⁽¹⁾	1,734	1,436	1,539	1,459	1,586	1,427	1,613			10,794
Receita Brasil Auto ⁽²⁾	1,562	1,368	1,508	1,343	1,540	1,368	1,446			10,135
Receita SP Auto ⁽²⁾	0,651	0,588	0,613	0,552	0,608	0,552	0,595			4,159
Auto Veículos Produção ⁽³⁾	205,3	203,5	247,1	223,4	257,4	247,0	266,1	279,0		1.928,8
Auto Veículos Licenciados ⁽⁴⁾	152,9	146,8	193,5	179,3	211,1	198,8	217,4	235,2		1.535,0

Fonte e Critérios: (1) Receita Mensal (sem VGBL e sem Saúde) (R\$ bilhões). Fonte: Sussep - (2) Receita Mensal (com DPVAT) (R\$ bilhões). Fonte: Sussep - (3) Unidades Mil. Fonte: Anfavea - (4) Unidades Mil Fonte: Renavan

AGENDA DE OBRIGAÇÕES - SETEMBRO 2007

DIA	OBRIGAÇÕES
05	<ul style="list-style-type: none"> • Salários - Ref: SETEMBRO/2007 • FGTS - Fato Gerador: SETEMBRO/2007 • CAGED - Referência: SETEMBRO/2007 • DCTF MENSAL: AGOSTO/2007 • DACON MENSAL: AGOSTO/2007 • DCTF SEMESTRAL: 1º Semestre/2007 • DACON SEMESTRAL: 1º Semestre/2007
10	<ul style="list-style-type: none"> • INSS - Fato Gerador: SETEMBRO/2007 • CÓPIAS DE GPS - ENVIAR SINDICATOS • IRRF: Fator Gerador - SETEMBRO/2007
15	<ul style="list-style-type: none"> • CSL/COFINS/PIS - RETENÇÃO NA FONTE Fato Gerador: 2.a Quinzena SETEMBRO/2007 • SIMPLES NACIONAL: FATO GERADOR: SETEMBRO/2007 • INSS - FATO GERADOR - Setembro/ 2007 - Documento: GPS (Contribuintes Individuais - Facultativos Segurado Especial - Empregados Domésticos - Associados de Cooperativas de Trabalho
19	<ul style="list-style-type: none"> • PIS / PASEP - COFINS - Fato Gerador SETEMBRO/2007 - Documento - DARF 2ª VIAS
31	<ul style="list-style-type: none"> • CSL / COFINS / PIS - RETENÇÃO NA FONTE - Fato Gerador: 1ª QUINZENA OUTUBRO/2007 • IRPF - Declaração de Ajuste Anual 7ª quota - Carnê Leão: Código 0190 - Ganhos em Capital: Código 4600 - Ganhos em Bolsa de Valores: Código 6015 • IRPJ/CSL - APURAÇÃO MENSAL - Fato Gerador: SETEMBRO/2007 • IRPJ/CSL - APURAÇÃO TRIMESTRAL - Fato Gerador: 3º TRIM 2007 - 3ª QUOTA • CONTRIBUIÇÃO SINDICAL - EMPREGADOS - Fato Gerador: SETEMBRO/2007

FALE COM O SINCOR-SP - TELEFONES DE ALGUNS DEPARTAMENTOS DO SINCOR-SP

SINCOR SP

Benefícios	Cadastro	Certificação Digital	Cobrança	Credicor-SP	Cultura do Seguro	Disque Sincor	Ética	Eventos	Jurídico	Social	UniSincor
3188-5049	3188-5058	3188-5034	3188-5028	3188-5040	3188-5029	3188-5053	3188-5023	3188-5016	3188-5024	3188-5026	3188-5012
3188-5051	3188-5048		3188-5027	3188-5055		3188-5021		3188-5046	3188-5020		3188-5014
3188-5018	3188-5031							3188-5054			

Alteração na proposta de contratação

Como órgão representativo da classe dos corretores de seguros, o Sincor-SP, através do Conselho de Ética requer atenção e manifestação ao relato a seguir:

O Sincor-SP teve conhecimento do teor da correspondência que a corretora Banespa Corretagem de Seguros envia aos segurados do seguro Auto-Santander e Marítima Seguros.

Na correspondência o departamento de ética verificou informações no sentido de que a proposta de contratação para um novo período de seguro será baseada nas condições do seguro anterior e se o segurado não tiver interesse na renovação nestas condições, deverá entrar em contato nos telefones (11) 4004-3535 ou 0800-702-3535.

Entretanto, com base nos parâmetros do mercado e nas regras do Código de Defesa do Consumidor, foi considerado importante recomendar a V.Sas uma reformulação nos avisos de renovação, para que nestas cartas passem a constar mais detalhadamente a importância segurada, coberturas e seus valores, classe de bônus, assistências e franquias. Com estes detalhes incluídos, o segurado faria seu contato nos telefones informados ciente do produto contratado.

Por conseguinte, o Sindicato entende que seja apropriado manifestar tais adequações para justificar a postura da corretora.

Resposta da corretora

Através do superintendente de operações, a Banespa S/A Serviços Técnicos Administrativos e de Corretagem de Seguros (atualmente em fase de alteração de razão social para Santander S/A – Serviços Técnicos e Administrativos e de Corretagem de Seguros), agradece a instituição pela colaboração prestada no processo de aperfeiçoamento de nossos serviços, com o objetivo de contribuir com o mercado para melhor atender os princípios básicos do direito do consumidor.

Sendo assim, a partir de outubro de 2007 serão contempladas, em todos os avisos de renovação, as recomendações apresentadas pelo Sincor, tais como: a importância segurada das coberturas, a discriminação das coberturas e respectivos valores, a classe de bônus, as assistências e as franquias das coberturas.

Seguradora reanalisa sinistro

O Disque Sincor recebeu, através da Regional Sul, uma solicitação de intervenção na questão, tendo em vista o roubo de um veículo, no qual não foi indenizado, pois a seguradora justificou que após auditoria foi constatado que o automóvel circulava ou permanecia mais que 15% do tempo da semana no município de São Paulo.

Observando os dados da apólice, a residência do segurado está instalada no município de Jundiaí, CEP de pernoite. Na questão da apólice onde pergunta se “o principal condutor reside e trabalha no mesmo município” a resposta era não, o que expressa a verdade dos fatos, já que o segurado tem atividade profissional em São Paulo.

Diante dos relatos do corretor e o tempo em que o mesmo vincula parceria junto a Porto Seguros, o Disque Sincor pediu uma reanálise da questão, pois, depois de uma análise, o departamento não identificou veracidade das informações prestadas.

Resposta da seguradora

O sinistro em questão foi reanalisado e a Porto Seguro Companhia de Seguros Gerais providenciará o pagamento da indenização ao segurado. O corretor de seguros (intermediador do caso) já está ciente da decisão da seguradora. ☺



**Entre em contato com o Disque Sincor
pelos telefones (11) 3188-5053/5023 e 5021
ou pelo email: disquesincor@sincorsp.org.br**



Previdência privada cresce 31%

Os planos VGBL, com um aumento de 41,28%, foram os responsáveis pelo crescimento de 31% na captação dos planos de previdência privada aberta em julho, na comparação com o mesmo mês do ano passado. Os planos PGBL tiveram queda de 4,68%. No acumulado de janeiro a julho de 2007, o mercado de previdência complementar aberta apresentou captação total de R\$ 14,8 bilhões, o que corresponde a uma alta de 26,81% em relação ao mesmo período de 2006, segundo a Federação Nacional de Previdência Privada e Vida (Fenaprevi).

Comissão de tributos orienta corretores de Bauru



À convite do delegado regional do Sincor-SP de Bauru, Fernando Alvarez, o coordenador da Comissão Técnica de Tributos do Sindicato, Wilson Bezutte, foi à delegacia, na tarde do dia 20 de setembro, falar sobre tributo. Para esta reunião, foram convidados corretores de seguros e seus respectivos contadores. Bezutte orientou cada participante sobre os tributos e taxas e impostos que devem ser pagos pelos corretores de seguros em suas empresas. Na platéia, 25 contadores e 19 corretores ouviram as explicações, receberam material com relação de tudo o que deve ser pago.

Seguradoras iniciam contratação do seguro rural

A contratação do seguro rural para as lavouras que são formadas no período agrícola conhecido como safra de verão (arroz, feijão, milho, soja, algodão, etc.) começou agora em agosto. Na avaliação do diretor do Departamento de Gestão de Risco Rural (Deger), da Secretaria de Política Agrícola do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa), Wellington Soares de Almeida, o ano de 2007 deverá ser um marco na consolidação do seguro rural no Brasil, já que a capacidade de contratações foi triplicada. Almeida explica que os gastos com a subvenção foram ampliados de R\$ 32 milhões, em 2006, para R\$ 100 milhões, neste ano, fato que impulsionará o crescimento e possibilitará segurar capital de R\$ 9 bilhões.

Seguro de riscos financeiros cresceu 24%

O seguro para riscos financeiros fechou o primeiro semestre em alta. As seguradoras faturaram 24% a mais que no mesmo período de 2006 nesse ramo. É o que indica estudo do Sincor-SP. A J. Malucelli lidera o setor com folga, tendo 39,21% de participação do mercado e faturamento de mais de R\$ 60 milhões. O segmento de seguro patrimonial foi o que apresentou o segundo maior crescimento, segundo o levantamento. A alta ficou em 17,45%.

Vale do Paraíba homenageia corretores de seguros



O Clube dos Corretores de Seguros do Vale do Paraíba homenageou o "Corretor Destaque de 2007", no evento "Celebidades do Ano", promovido pela entidade. O escolhido, este ano foi Lauro B. de Almeida Oliveira, de São José dos Campos. Um jantar festivo realizado na cidade de Jacareí, contou com uma presença maciça dos corretores e seguradores da região. Estive presente a este evento representando o Sincor-SP o 1º vice-presidente Mário Sérgio de Almeida Santos. Na foto: corretores e seguradores com o homenageado Lauro B. de Almeida Oliveira, ladeado pelo Mentor do Clube e 1º vice-presidente do Sincor. 🌐

Chegou o Alarme Monitorado Ituran.

Ative este dispositivo de vendas
no dia-a-dia dos seus negócios.



A Ituran acaba de lançar, com exclusividade para Corretores de Seguro, o Alarme Monitorado Ituran. O serviço é a solução ideal para quem quer preservar o patrimônio e manter sempre em dia a segurança do imóvel e a tranquilidade da família. E o Alarme Monitorado Ituran tem uma vantagem única: não depende de linhas telefônicas, pois utiliza um sistema de antenas próprias, sem fio, que impossibilita o corte da conexão. Por isso mesmo é muito mais eficiente quando instalado em casas, escritórios, estabelecimentos comerciais e indústrias. Alarme Monitorado Ituran. Receba esta novidade de portas abertas.

11 3616.9090 | www.ituran.com.br



Ituran



O dia 12 de outubro é como seguro:
não dá para esquecer.

Homenagem da SulAmérica
ao Dia do Corretor de Seguros.

SulAmérica

associada ao **ING** 